



ОКТА АД - Скопје

RfQ бр. 2302/25 Март 10,2025 година

**Купување и продажба на електрична енергија – ОКТА АД Скопје
за периодот 2025-2026 година**

март 2025 година

СОДРЖИНА

1.	ВОВЕД	3
1.1	Потврда за прием на Барање за предлог и изјава за учество	3
2.	ВОЛУМЕН НА ИСПОРАКА НА ЕЛЕКТРИЧНА ЕНЕРГИЈА	3
3.	УСЛОВИ ЗА ИСПОРАКА	4
3.1	Место на испорака	4
3.2	Прекугранични капацитети	4
3.3	Распоред на испорака.....	4
4.	ПРАВО НА УЧЕСТВО	4
5.	ИНСТРУКЦИИ ЗА ПОНУДУВАЧИТЕ	5
5.1	Времетраење на услугата	4
5.2	Комерцијални одредби и услови	5
5.2.1	Период на наплата	5
5.2.2	Период на плаќање	5
5.2.3	Валута	5
5.2.4	Банкарска гаранција	5
6.	СОДРЖИНА НА ПОНУДАТА И ИСПОРАКА	5
6.1	ПЛИК А- Технички документи.....	5
6.1.1	Технички документи	5
6.2	ПЛИК Б – Финансиска понуда.....	6
6.3	Поднесување на понудата	6
6.4	Валидност на понудата	8
7.	ТЕНДЕРСКА ПОСТАПКА	7
7.1	Отворање и евалуација на понудите	7
8.	ПРЕГОВОРИ.....	7
9.	ОПШТИ УСЛОВИ	7

1. ВОВЕД

ОКТА АД-Скопје (во натамошниот текст ОКТА) со седиште на ул. 1 бр. 25 пм Миладиновци-Илинден, ПФ 66, 1000 Скопје, ве поканува да ја доставите вашата најдобра понуда за купување на електрична енергија и продажба на електрична енергија од сопствени ФВ во периодот од 01.04.2025 година до 31.03.2026

- ✓ **Опција 1** -01 април 2025, 00:00 (СЕТ) до 30 јуни 2025 година, 23:59 (СЕТ)
- ✓ **Опција 2** -01 април 2025, 00:00 (СЕТ) до 30 септември 2025, 23:59 (СЕТ)
- ✓ **Опција 3**– 01 април 2025, 00:00 (СЕТ) до 31 март 2026 година, 23:59 (СЕТ)

***Во сите три (3) опции, евентуално негативна цена објавена на берзата NUPX ќе се пресметува како нула (0).**

Окта го задржува правото, во зависност од добиените понуди, да избере една од опциите наведени погоре.

1.1 Потврда за прием на Барање за предлог и изјава за учество

Ве молиме да го потврдите приемот на Барањето за предлог и да го пријавите вашиот интерес за учество во рок од два (2) работни дена од датумот на доставување на овој документ, со известување преку е-пошта до следните лица за контакт:

телефон: **02-2532-603**
02-2532-330
мобилен: **070-399-757**
078-203-378
Е-пошта: mmilosheski@helpe.gr
LStefanovska@helpe.gr

Внесете ги следните информации во вашето известување:

- Име на вашата компанија;
- Име и презиме на одговорното лице за поднесување на понудата;
- Телефон и е-пошта на одговорното лице.

2. ВОЛУМЕН НА ИСПОРАКА НА ЕЛЕКТРИЧНА ЕНЕРГИЈА

2.1 Планираниот обем на испорака на електрична енергија за периодот април 2025 - март 2026 година е според следната табела:

Табела 1 - Планиран обем на електрична енергија ОКТА купувач (Купување)

Период 2025-2026 година	Планирана електрична енергија (MWh)
април	66
мај	57
јуни	59
јули	69

август	71
септември	68
октомври	76
ноември	123
декември	160
јануари	167
февруари	119
март	111
Вкупно	1.146

Табела 2 - Планиран обем на продажба на електрична енергија, од ФВ во сопственост на ОКТА-продавач (Продажба)

Период 2025-2026 година	Планирана електрична енергија (MWh)
април	1.100
мај	1.302
јуни	1.355
јули	1.340
август	1.336
септември	1.065
октомври	882
ноември	505
декември	331
јануари	425
февруари	678
март	973
Вкупно	11.262

Горенаведените количини се индикативни и необврзувачки за ОКТА.

3. УСЛОВИ ЗА ИСПОРАКА

3.1 Место на испорака: DAP (Паритет 2020, издаден од ИСС Париз), било која точка на територијата на Република Северна Македонија каде МЕПСО може да ја испорака електричната енергија.

3.2 Прекугранични капацитети (СВТС): Тоа ќе биде обврска на Добавувачот.

3.3 Распоред на испорака: Испораката на електрична енергија ќе се изврши врз основа на Дневен распоред за испорака што ќе го подготвува Купувачот секој работен ден за следните или за сите наредни неработни денови.

4. ПРАВО НА УЧЕСТВО

Право да поднесат понуда имаат домашни правни лица, носители на лиценца за снабдување со електрична енергија или лиценца за трговија издадена од Регулаторната комисија за енергетика на Република Северна Македонија, поканети да учествуваат на ова Барање за понуди.

5. ИНСТРУКЦИИ ЗА ПОНУДУВАЧИТЕ

5.1 Времетраење на услугата: За спроведување на услугата, купување и продажба на електрична енергија, ОКТА ќе склучи договор за една од опциите наведени во точка 1 погоре.

5.2 Комерцијални услови

5.2.1 Период на фактурирање: Еднаш во календарски месец за износот на испорачана електрична енергија во претходниот месец.

5.2.2 Период на плаќање: На или пред 30-тиот ден од датумот на издавање на фактурата.

5.2.3 Валута: евра

5.2.4 Банкарска гаранција: Банкарска гаранција за успешност во име на клиентот (8% од вредноста на договорот за продажба).

6. СОДРЖИНА НА ПОНУДАТА

Вашата понуда мора да се достави во затворен коверт со назнака „НЕ ОТВОРАЈ! БАРАЊЕ БРОЈ 2302/25-ПОНУДА ЗА КУПУВАЊЕ И ПРОДАЖБА НА СТРУЈА ЗА ПЕРИОД 2025-2026 – ОКТА АД СКОПЈЕ“, а исто така ќе го наведете името на вашата компанија.

Во ковертот ќе бидат ставени сите информации поврзани со понудата во два (2) посебни затворени и запечатени коверти, од кои секој ќе го наведе името на понудувачот и деталите за Конкурсот.

6.1 КОВЕРТ “А” – Технички документи

Ковертот А треба да го содржи името на вашата компанија, деталите за тендерот и јасно да означува дека ги содржи потврдите за учество и техничката понуда.

6.1.1 Технички документи

Компаниите-учесници ќе треба да ги достават следните придружни документи во оригинал или заверени копии од надлежниот орган што ги издава. ОКТА го задржува правото да одбие понуди од кои недостасуваат еден или повеќе од следниве документи:

КОВЕРТ А: „ТЕНДЕРСКА ДОКУМЕНТАЦИЈА“, која треба да ги содржи следните документи:

1. Копија од лиценца издадена од Регулаторната комисија за енергетика на Република Македонија;
2. Ревидиран годишен финансиски извештај за најновата година (2023 и 2024 година), придружен со мислење на независен ревизор, доколку е применливо поинаку да поднесе потврда за солвентност и финансиски извештаи;
3. Изјава заверена на нотар во која понудувачот изразува подготвеност да достави банкарска гаранција за навремено и квалитетно извршување на работата, издадена во корист на ОКТА согласно точка 5.2.4 погоре;
4. Предлог примерок на договор; ОКТА нема да биде обврзана да го прифати предлог примерокот на договорот предложен од понудувачите. Договорот што ОКТА ќе го склучи со

избраниот добавувач ќе биде резултат на заедничкиот договор помеѓу ОКТА и избраниот добавувач.

5. Потпишана изјава за сопствена Балансирана група на понудувачот.
6. Изјава потпишана од понудувачот во која јасно се наведува дека понудувачот неотповикливо ја прифаќа целосната и безусловна одговорност за гарантирана испорака на електрична енергија до местото на испорака;
7. Изјава потпишана од понудувачот во која јасно се наведува дека понудувачот ќе обезбеди транзитна рута и потребниот прекуграничен капацитет за пренос на електрична енергија од изворот до местото на испорака;
8. Референтна листа – трговија со електрична енергија (за 2023 и 2024 година);
9. Тековен сосотјба не постара од 6 месеци;
10. Тековен состојба на вистинските сопственици не постара од 6 месеци;
11. Историјат на промени не постар од 6 месеци;
12. Документ издаден од надлежен орган дека понудувачот не е во стечај или ликвидација и дека не му е изречена мерка забрана за вршење на дејноста (копија не постара од шест месеци, заверена од понудувачот);
13. Потврда од Управата за јавни приходи за платени даноци, придонеси и други јавни давачки;
14. Регистар на акционери (ако друштвото е регистрирано како јавно ограничено друштво);
15. Валиден документ кој покажува дека компанијата е дел од група (ако компанијата е дел од група).

Недоставување на потребните придружни документи наведени погоре според условите на тендерот може да резултира со дисквалификација на понудата.

6.2 ПЛИК Б – Финансиска понуда

Вашата финансиска понуда ќе биде доставена во посебен КОВЕРТ Б кој треба да го има наведено името на вашата компанија, и јасно да означува дека содржи финансиски информации.

Ковертот за финансиска понуда треба да го содржи Формуларот за финансиска понуда во Прилог 2 со пополнети сите полињасо жолта боја.

Понудувачите во Прилог 2 треба да ги наведат единечните цени како што следува:

Прилог 2 се состои од три (3) сценарија.

За секое сценарио понудувачите ќе треба да наведат цени и за продажба и за купување на електрична енергија.

Две цени ќе бидат понудени за продажба и две цени за набавка на струја.

За купување се понудува една фиксна цена и една заснована на HUPX. За цената заснована на HUPX, понудувачот ќе треба да ја наведе маржата која ќе остане константна за време на траењето на договорот (формула за цени: $HUPX + \text{маржа}$).

За продажба ќе се наведе една фиксна цена и една цена заснована на HUPX. За цената заснована на HUPX, понудувачот ќе треба да ја наведе маржата која ќе остане константна за време на траењето на договорот (формула за цени: $HUPX + \text{маржа}$).

Вкупно, понудувачите ќе треба да дадат 12 цени, сите во евра/MWh. ОКТА ќе го избере сценариото за траење кое ќе биде најповолно за неа, по сопствена апсолутна дискреција. Исто сценарио за траењето ќе се избере и за продажбата и за купувањето на електрична енергија.

Понудените цени мора да бидат фиксни и да не подлежат на какво било зголемување од која било причина за време на траењето на договорот.

Финансиската понуда ќе биде уредно потпишана од законскиот застапник на понудувачот.

Наведените цени не вклучуваат ДДВ.

Продажба значи продажба на електрична енергија произведена од ОКТА на компанијата добитник и **Купување** се однесува на набавената електрична енергија на ОКТА од компанијата добитник.

Покрај цените што ќе се наведат во понудата, исто така ќе дадете и информација за толерацијата што ќе важи за продажбата на електричната енергија што ја произведува ОКТА.

Дополнително, експлицитно е наведено дека пресметката на цените во врска со оваа понуда е единствена одговорност на Понудувачот.

Понудените единечни цени нема да подлежат на какво било зголемување за целото времетраење на договорот и тие нема да се приспособат во врска со какви било промени во трошоците за работна сила, материјали или какви било други трошоци поврзани со работите, општите трошоци или слично, или какви било други трошоци.

Сите давачки, даноци (освен ДДВ) и други давачки поврзани со работите ќе бидат на товар на Понудувачот според Договорот или за која било друга причина, ќе бидат вклучени во цената и вкупната цена на понудата доставени од Понудувачот.

6.3 ДОСТАВУВАЊЕ НА ПОНУДАТА

Горенаведените коверти (А и Б) треба да се достават во еден затворен плик со име, адреса и седиште на понудувачот:

а) Барање за предлог: бр.2302/25

б) Писмена забелешка: „НЕ ОТВОРАЈ“

в) Писмена напомена: „КУПУВАЊЕ И ПРОДАЖБА НА ЕЛЕКТРИЧНА ЕНЕРГИЈА“

Понудата треба да биде во архивата на ОКТА најдоцна до **14-ти од март 2025 година до 16:00 часот**

ОКТА АД - Скопје
Архива (Купување и продажба на електрична енергија)

ул. 1 бр. 25 нм Миладиновци-Илинден
РФ 66
1000 Скопје

Понудите кои не се доставени во определениот рок и оние кои не се изготвени според условите на Барањето за предлог нема да бидат земени во предвид и нема да се оценуваат.

6.4 Валидност на понудата

Валидноста на понудата треба да биде најмалку 15 (петнаесет) работни дена по последниот ден за поднесување понуди, односно до 03.04.2025 година.

6.5 Комуникација

За какви било прашања во текот на периодот на поднесување на понудите, понудувачите можат да контактираат во писмена форма (преку писмо или е-пошта) со лицата за контакт наведени во точка 1.1.

7. ТЕНДЕРСКА ПОСТАПКА

7.1 Отворање и евалуација на понудите

Отворањето на понудите ќе го изврши комисија на ОКТА. Во првата фаза ќе се отвори само коеврт А: ТЕНДЕРСКА ДОКУМЕНТАЦИЈА изготвен согласно точка 6.1.

ОКТА го задржува правото да побара од понудувачите (по е-пошта), во рок од два (2) календарски дена од денот на известувањето, да ги достават документите што недостасуваат. Доколку документите не се достават во наведениот рок, ОКТА го задржува правото да ги одбие понудите/Понудувачите.

Отворањето на коеврт Б: КОМЕРЦИЈАЛНА ПОНУДА и евалуација на понудите ќе се врши само на оние понуди кои се одобрени во првата фаза.

За време на евалуацијата на понудите, од понудувачите може да се бара да одговорат на некои прашања или да достават дополнителни документи или информации. Понудувачот треба да одговори писмено во рок од два (2) работни дена од денот на известувањето, во спротивно ОКТА го задржува правото да ја исклучи понудата/понудувачот од понатамошната постапка.

ОКТА нема никаква одговорност или обврска, во секој случај, да ги надомести понудувачите за какви било трошоци или штета што може да ги направат при подготовката и поднесувањето на нивната понуда.

8. ПРЕГОВОРИ

По завршувањето на евалуацијата на понудите, ОКТА го задржува правото да стапи во преговори со избраниот(ите) понудувач(ите) за склучување договор.

Во текот на оваа фаза, ОКТА може да побара од тие понудувачи да поднесат ревидирани финансиски понуди во согласност со упатствата што ќе им бидат обезбедени од страна на ОКТА.

9. ОПШТИ УСЛОВИ НА БАРАЊЕТО ЗА ПОНУДА

- ОКТА го задржува правото да ја одбие било која или сите понуди, да не склучи договор со ниту еден добавувач, да склучи договор со повеќе од еден добавувач и да не го додели договорот на понудувачот со најниска цена.
- Пред поднесување на понудата, одговорност на секоја компанија учесник е:

Да ги разгледа сите документи кои го придружуваат ова Барање за понуда, и да ги земе во предвид сите релевантни закони, прописи и одредби од законодавството на Република Северна Македонија кои можат да влијаат на трошоците, напредокот, ефективностите итн. На услугите вклучени во обемот на ова барање.

- Понудите и процедурите кои се дел од ова барање и договорите што треба да се потпишат подолу ќе се уредуваат и толкуваат во согласност со законите на Република Северна Македонија. Секој спор, разлика или конфликт меѓу страните, без оглед кога ќе настане, и секое прашање што се однесува на постапките на ова барање и договорите што треба да се потпишат ќе бидат упатени на надлежност на Основниот суд Скопје.
- Компаниите-учесници треба да управуваат со сите информации обезбедени од ОКТА АД Скопје со ова барање строго како крајно доверливи и нема и под никакви околности да ги користат за други цели освен подготовка на нивните понуди за учество на ова барање.
- Компаниите кои учествуваат во процесот на ова барање и поднесуваат понуда, без разлика дали нивната понуда е конечно прифатена или не, нема да стекнат никакво право против ОКТА АД Скопје од ова барање и нивното учество во него.
- ОКТА АД Скопје нема да им надомести на компаниите-учесници за ниту еден од нивните трошоци за подготовка и доставување на нивните понуди и за преговарање на договорите вклучувајќи какви било посети на индустриските и градежните капацитети на ОКТА.
- Компаниите учесници треба да вложат максимални напори да избегнат дејствија или услови кои би довеле до судир со интересите на ОКТА АД Скопје и да ја почитуваат деловната етика и деловните стандарди на ОКТА АД Скопје.
- Прифаќањето од страна на ОКТА АД Скопје на понуда поднесена од компанија учесник ќе создаде неотповиклива обврска за соодветната компанија учесник, веднаш по датумот на прифаќање на тендерската понуда, да продолжи со договорот што ќе биде договорен меѓу двете страни во согласност со условите на тендерот. Датумот на прифаќање на Понудата ќе биде датумот на испраќање на писмото за доделување.
- Понудувачот ќе обезбеди предлог-договор кој ќе биде основа на дискусијата за договорот договорен меѓу две страни.
- Цената на понудата треба да биде изразена во ЕУР без ДДВ (понудите во други валути нема да се разгледуваат).
- Нашите услови за плаќање се „30 дена од датумот на фактурата“, освен ако не е поинаку наведено во вашата понуда. Давателот на услуги се согласува и прифаќа да не пресметува законска казнена камата доколку, според планот за плаќање на Корисникот на услугата (внатрешни процедури), плаќањето е извршено по датумот на доспевање на фактурата, но не повеќе од пет (5) работни дена по тој датум.
- Понудувачот признава дека ОКТА го задржува правото да избере само одредени делови од понудата кога се работи за повеќе позиции. Дополнително, ОКТА може да го избере најуспешниот понудувач, кој не мора да биде оној со најниска понуда и го задржува овластувањето да ги отфрли понудите кои се сметаат за незадоволителни, како и да го отповика или поништи тендерот.
- Понудените цени ќе останат непроменети за време на важноста на Договорот. Ќе се склучи договор со најповолниот добавувач по апсолутна дискреција на ОКТА.
- Понудувачите можат да достават прашања и/или дополнителни објаснувања во врска со ова Барање за предлози само во писмена форма (по е-пошта) до лицата за контакт на ОКТА. ОКТА нема да преземе одговорност за усни инструкции или предлози.
- ОКТА, по своја дискреција, исто така може да обезбеди дополнителни информации на понудувачите. Дополнителни информации обезбедени од ОКТА ќе бидат испратени истовремено до сите понудувачи во разумен рок. Горенаведените информации ќе станат дел од ова Барање за предлог.
- По завршување на постапката, но не пред потпишување на договор со избраната компанија, ОКТА АД ќе ги извести учесниците чии понуди се одбиени. Сепак, ОКТА АД не е обврзана да го образложи

одбивањето на нивните понуди или да дава какви било информации во врска со резултатите од евалуацијата на понудите.

- ОКТА го задржува правото да ги дисквалификува понудувачите кои не прифаќаат еден или повеќе од условите наведени во Барањето за понуда, вклучувајќи ги и одредбите од предлог-договорот.
- Доколку во постапката за управување со ризик (која ОКТА ќе ја спроведе откако понудувачот ќе ја достави дополнителната документација што се бара од неа како најповолен понудувач), се утврди дека понудувачот не ги исполнува законските и финансиските услови утврдени во согласност со внатрешните акти на ОКТА, ОКТА има дискреционо право, без дополнително објаснување, да одбие да продолжи со потпишување на договорот кој ќе го додели, и да го додели договорот на друг понудувач.
- Оваа покана за тендер на ниту еден начин не ја обврзува ОКТА АД Скопје. Поконкретно, ОКТА АД Скопје го задржува правото на:
 - ✓ Откажување, измена, доделување на дел од услугите или одложување на тендерот од која било причина, без обврска кон било што.
 - ✓ Одбивање на било која понуда што не е во согласност со условите на оваа покана.
 - ✓ Отфрлање на понудите што ќе бидат доставени по истекот на рокот.
 - ✓ Продолжување на роковите во секое време во текот на процесот.
 - ✓ Преговарање понатаму со еден или повеќе понудувачи. Преговорите може да се спроведуваат и преку е-аукција согласно со упатствата што ОКТА ќе им достави на квалификуваните учесници.
 - ✓ Не резултира со избор на Изведувач како резултат на конкретниот тендер.

Понудите кои не се поднесени во согласност со горенаведените услови нема да се разгледуваат.

Ве молиме потврдете го приемот на ова Барање за предлог, а доколку не учествувате на тендерот, ве молиме известете не на е-пошта: [**OktaProcurementDepartment@helpe.gr**](mailto:OktaProcurementDepartment@helpe.gr)

Датум: 10 март 2025 година

Раководител на набавки
Мартин Милошески