



OKTA АД - Скопје  
ул. 1 бр.25 Миладиновци, п.фах 66, 1000 Скопје  
Тел: +389 (0) 2 2532 000 Факс: +389 (0) 2 2577 788

OKTA AD - Skopje  
1 Str. 25 Miladinovci, P.O. Box 66, 1000 Skopje  
Tel: +389 (0) 2 2532 000 Fax: +389 (0) 2 2577 788

[www.okta-elpe.com](http://www.okta-elpe.com)

Тел. +389 (0)71 335 095  
e-mail: [sprokopovska@helpe.gr](mailto:sprokopovska@helpe.gr)

БАРАЊЕ ПОНУДА Бр. 3163/25

Дата: 28/07/2025

Купувач: С. Прокоповска

Рок на доставување: 11/08/2025

До:

e-mail:

Број на страни: 5+1

ПОНУДА

БУЏЕТСКА ПОНУДА

Почитувани,

Ве молиме да ни ја доставите Вашата најдобра понуда за инсталација на LPR камери на влез на Главна капија и конекција со софтвер за влез/излез на OKTA АД Скопје, согласно спецификацијата во Прилог 1.

Сите заинтересирани компании кои сакаат да учествуваат на тендерот потребно е да го потврдат учеството на тендерот на е-майл адресата: [OktaProcurementDepartment@helpe.gr](mailto:OktaProcurementDepartment@helpe.gr) најдоцна до 04.08.2025 год. со цел да Ви ја доставиме комплетната документација за учество на тендерот.

#### Инструкција за понудувачите:

Заинтересираните понудувачи Понудата потребно е да ја достават електронски во два фолдери:

Првиот фолдер ќе ја носи ознаката „КОМЕРЦИЈАЛНА ПОНУДА“, треба задолжително да ги содржи следните податоци и документација:

- Единечни цени во ДЕН со и без вклучен ДДВ согласно табелата наведена во Прилог 1

Комерцијалната понуда треба да се испрати на [OktaProcurementDepartment@helpe.gr](mailto:OktaProcurementDepartment@helpe.gr) задолжително заштитена со лозинка. Лозинката ќе ви биде дополнително побарана по прием на сите понуди во наведениот рок.

Вториот фолдер ќе ја носи ознаката „ТЕХНИЧКА ПОНУДА“, треба задолжително да ги содржи следните податоци и документација:

1. Време на извршување;
2. Формат на комерцијална понуда **без цени** во која ќе има информација за рок на извршување;
3. Референтна листа;
4. Презентација (портфолио) на компанијата;

5. Компаниите треба да обезбедат документ за партнерство со HIKVISION и да имаат минимум 8 вработени за имплементација и поддршка.

Во случај договорот/работата да му биде доделена на понудувачот, понудувачот ќе биде должен да достави и:

1. Тековна состојба не постара од 6 месеци;
2. Тековна состојба на вистински сопственици;
3. Историјат на промени;
4. Документ издаден од надлежен орган дека понудувачот не е под стечај и ликвидација како и дека не му е изречена мерка забрана за вршење на дејноста (копија не постара од шест месеци заверена од понудувачот);
5. Потврда од Управа за Јавни приходи за платени даноци, придонеси и други јавни давачки;
6. Ревизорски извештај доколку компанијата подлежи на ревизија, во спротивно доставува Потврда за бонитет и Финансиски извештаи;
7. Акционерска книга (доколку компанијата е регистрирана како АД);
8. Валиден документ кој прикажува дека компанијата е дел од групација (доколку компанијата е дел од групација).

**Понудувачот исто така има можност да ја достави Понудата во надворешен коверт со назнака:**

**“НЕ ОТВАРАЈ ! БАРАЊЕ ПОНУДА бр. 3163/25”**  
(наведено во горниот лев агол на ковертот)

Во надворешниот коверт треба да бидат ставени два затворени коверти и тоа:

- Првиот коверт кој ќе ја содржи Техничката документација, треба да биде означен со ознаката **“ТЕХНИЧКА ПОНУДА”** и називот на понудувачот, и
- Вториот коверт кој ќе ја содржи Финансиската понуда, треба да биде означен со ознаката **“ФИНАНСИСКА ПОНУДА”** и називот на понудувачот.

**Понудата да биде во архивата на OKTA пред или најдоцна до 11.08.2025 год.**

Понудата може да се достави лично во архивата на OKTA или по пошта на адреса:

OKTA АД - Скопје  
Ул.1 бр.25, н.м. Миладиновци, Општина Илинден  
П.Ф. 66, 1000 Скопје

Понудите кои не се доставени во согласност со условите дефинирани со ова Барање нема да се разгледуваат.

#### ТЕНДЕРСКА ДОКУМЕНТАЦИЈА

Во ковертот кој ќе ја содржи ТЕХНИЧКАТА ПОНУДА потребно е да се достават:

1. Време на извршување;



2. Формат на комерцијална понуда **без цени** во која ќе има информација за рок на извршување;
3. Референтна листа;
4. Презентација (портфолио) на компанијата;
5. Компаниите треба да обезбедат документ за партнерство со HIKVISION и да имаат минимум 8 вработени за имплементација и поддршка.

Во случај договорот/работата да му биде доделена на понудувачот, понудувачот ќе биде должен да достави и:

1. Тековна состојба не постара од 6 месеци;
2. Тековна состојба на вистински сопственици;
3. Историјат на промени;
4. Документ издаден од надлежен орган дека понудувачот не е под стечај и ликвидација како и дека не му е изречена мерка забрана за вршење на дејноста (копија не постара од шест месеци заверена од понудувачот);
5. Потврда од Управа за Јавни приходи за платени даноци, придонеси и други јавни давачки;
6. Ревизорски извештај доколку компанијата подлежи на ревизија, во спротивно доставува Потврда за бонитет и Финансиски извештаи;
7. Акционерска книга (доколку компанијата е регистрирана како АД);
8. Валиден документ кој прикажува дека компанијата е дел од групација (доколку компанијата е дел од групација).

**Во ковертот кој ќе ја содржи ФИНАНСИСКАТА ПОНУДА потребно е да се достават:**

1. Понудата која треба да ја содржи Спецификацијата дадена како прилог кон ова Барање, со пополнети единечни цени изразени во ДЕНАРИ без ДДВ (понуди во друга валута нема да се разгледуваат).

**Евалуација на понудите:**

Предлозите на понудувачите ќе бидат оценувани од комисија за евалуација во следните две (2) фази.

**Фаза I: Техничка евалуација**

Во првата фаза се проверуваат придружните документи (технички):

- Време на испорака;
- Референтна листа;
- Презентација (портфолио) на компанијата;
- Документ за партнерство со HIKVISION;
- Потврда дека имате минимум 8 вработени за имплементација и поддршка.

поднесени од учесниците за да се потврди усогласеноста со техничките барања.

ОКТА АД го задржува правото да побара од понудувачите да достават дополнителни документи. Доколку соодветните придружни документи не се доставуваат навремено, ОКТА АД го задржува правото да ја одбие соодветната понуда.



За време на процесот на евалуација на понудата, од понудувачите може да се побара да одговорат на прашања и да дадат дополнителни информации за нивната понуда.

Понудувачите ќе треба писмено да одговорат најдоцна во рок од три (3) работни дена од денот на приемот на прашањето; во спротивно, OKTA АД го задржува правото да ги отбие понудите на понудувачите кои не одговориле навреме.

### **Фаза II: Финансиска евалуација**

Само понудувачите кои ќе бидат оценети позитивно во секоја фаза имаат право да бидат евалуирани во следната фаза.

Сите понуди кои што не се во согласност со условите на ова Барање за понуда може да бидат одбиени и нивниот плик со финансиската понуда ќе остане запечатен, т.е. нивната електронски доставена понуда нема да биде отворена.

### **Валидност**

Доставените Понуди ќе важат за период од три (3) месеци од крајниот рок за поднесување.

### **Завршни одредби**

- Цената на понудата да биде изразена во МКД без ДДВ (Понуди во друга валута нема да се разгледуваат).
- Нашите услови на плаќање се „40 дена од датумот на фактурата“, ако е поинаку да се наведе во Вашата понуда. Давателот на услуги е согласен и прифаќа да не пресметува законска казнена камата доколку, според планот (интерните процедури) на плаќање на корисникот на услуги, плаќањето биде извршено по датумот на доспевање на фактурата, но не повеќе од пет (5) работни денови по тој датум.
- Понудувачот прифаќа дека OKTA има право да избере дел од понудата, во случај на повеќе позиции, да го избере најуспешниот понудувач, кој не мора да биде со најниска понуда, да ги отфрли понудите кои ги смета како незадоволувачки, да го отповика или поништи тендерот.
- Понудените цени ќе останат непроменети во текот на важноста на Договорот. Со најповолниот добавувач ќе се склучи договор (отворена нарачка) со времетраење од 3 години.
- Прашања и/или дополнителни објаснувања во врска со ова Барање понудувачите можат да ги достават само писмено (по електронска пошта) до лицата за контакт на OKTA. OKTA нема да преземе одговорност за усни инструкции или предлози.
- OKTA , по свое сопствено убедување, може да обезбеди и дополнителни информации за понудувачите. Дополнителни информации обезбедени од OKTA ќе бидат испратени истовремено до сите понудувачи во разумен рок. Горенаведените информации ќе станат дел од ова Барање.
- По завршување на постапката, но не пред потпишување на договор со избраната компанија, OKTA АД ќе ги извести учесниците чии понуди се одбиени. Сепак, OKTA АД не е обврзана да го објаснува одбивањето на нивните понуди или да дава какви било информации во врска со резултатите од евалуација на понудите.
- Понудувачот прифаќа дека ова Барање за понуда не ја обврзува OKTA на ниту еден начин OKTA нема да има одговорност или обрска во ниеден случај да ги обесштетува

понудувачите за каков било трошок или штета која ќе ја претрпат за подготовкa и поднесување на нивната понуда.

- ОКТА го задржува правото да ги дисквалификува понудувачите кои не прифаќаат еден или повеќе од условите наведени во Барањето за понуди, вклучувајќи ги и одредбите од предлог договорот
- Доколку во постапката за управување со ризици (која ОКТА ќе ја спроведе откако понудувачот ќе ја достави дополнителната документација која од него ќе се бара како најповолен понудувач) се утврди дека понудувачот не ги исполнува правните и финансиските услови утврдени согласно интерните акти на ОКТА, ОКТА има дискреционо право, без дополнително образложение да одбие да пристапи кон потпишување на договор, и да го додели договорот на друг, а за што ќе го извести понудувачот.

**Понудите кои не се доставени во согласност со горенаведените услови нема да се разгледуваат.**

Ве молиме да го потврдите приемот на ова Барање понуда, а доколку не учествувате на тендерот, Ве молиме да не известите на е-меил: [OktaProcurementDepartment@helpe.gr](mailto:OktaProcurementDepartment@helpe.gr)

Поздрав,

Раководител на Набавка

Сибина Прокоповска



