



OKTA AD-Skopje

ТЕНДЕР 1014/25

ЗА

Лизинг на теренски возила на компанијата преку оперативен лизинг за потребите на ОКТА АД-
Скопје

I – УПАТСТВА ЗА ПОНУДУВАЧИ

СОДРЖИНА

A. ОПШТО

1. Предмет на понудата
2. Квалификувани понудувачи
3. Цена на понудата
4. Посети на лице место
5. Контакт лице за ОКТА

B. ДОКУМЕНТИ ЗА ПОНУДАТА

6. Содржина на документацијата за понудата
7. Појаснувања на документацијата за понудата
8. Измена на документацијата за понудата

C. ПОДГОТОВКА НА ПОНУДИТЕ

9. Содржина на понудата
10. Валута на понудата
11. Валидност на понудата

D. ПОДНЕСУВАЊЕ НА ПОНУДИТЕ

12. Содржина на понудата и рок за поднесување на понудите
13. Доцнење на понудите
14. Измени при повлекување на понудите

E. ЕВАЛУАЦИЈА

15. Постапка за отворање на понудите и доделување на договорот
16. Доверливост на процесот
17. Соопштување за доделување

F. ДРУГИ ТЕНДЕРСКИ УСЛОВИ

A. ОПШТО

1. Предмет на понудата

1.1. ОКТА АД-Скопје е во процес на избор на давател на услуги за оперативен лизинг на теренски возила за период од 4 (четири) години за 9 (девет) службени возила.

Во однос на времето на испорака на нови возила, избраниот понудувач ќе обезбеди привремени возила сè додека не се испорачаат новите возила наредени на датумот на потпишување на договорот.

Привремените возила треба да бидат во добра состојба, да ги исполнуваат сите барања за лизинг од Прилог 1 (месечни барања) и Прилог 3 (Податоци за корисникот) и да имаат километража помала од 100.000 км.

2. Квалификувани понудувачи

2.1. Квалификувани понудувачи за овој тендерски процес се компании регистрирани во Македонија за обезбедување на услугата предмет на ова барање за понуда, кои одговориле на директната покана на ОКТА за тендерот или веб-објавата и изразиле интерес да учествуваат во процесот прифаќајќи ги сите услови на тендерот. Сите компании што учествуваат во овој тендер мора да ја достават целата потребна документација, согласно точка 9.2 од овој документ.

3. Трошоци на понудата

3.1. Понудувачот ги сноси сите трошоци поврзани со подготовката и поднесувањето на понудата, а ОКТА во никој случај нема да биде одговорна или да се смета за одговорна за такви трошоци, без оглед на спроведувањето или исходот од процесот на наддавање и без оглед на евентуалното откажување на процесот на наддавање по сопствена дискреција на ОКТА.

4. Посети на лице место – Не е применливо

5. Контакт лице на ОКТА

5.1. Сите комуникации на понудувачите во врска со тендерот треба да бидат упатени до:

Г-ѓа Сибина Прокоповска

Тел.: +389 71 335 095

e-mail: sprokopovska@helpe.gr и OKTAProcurementDepartment@helpe.gr

Б. ДОКУМЕНТИ ЗА ПОНУДАТА

6. Содржина на документацијата за понудата

6.1 Комплетот документи за понудата ги опфаќа документите наведени подолу и можните додатоци што можат да се издадат во согласност со Член 8.

Прилог 1 - Месечни услуги за закуп

Прилог 2 - Финансиски образец

Прилог 3 - Податоци за корисникот

Прилог 4 - Мерки за здравје и безбедност

6.2. Понудувачот е должен да ги испита сите упатства, обрасци, услови и спецификации во документацијата за понудата. Недоставувањето на сите информации што се бараат со документацијата за понудата или поднесувањето понуда што во суштина не одговара на документацијата за понудата во секој поглед ќе биде на ризик на Понудувачот и може да резултира со отфрлање на неговата понуда.

7. Појаснувања за документацијата за понудата

7.1. Потенцијален понудувач на кој му е потребно појаснување за документацијата за понудата треба да ја извести ОКТА преку е-пошта испратена до лицето за контакт на ОКТА (дел А, точка 5.1.) најдоцна три (3) работни дена пред крајниот рок за поднесување на понудата. ОКТА ќе одговори писмено на секое барање за појаснување за документацијата за понудата. Писмени копии од одговорот на ОКТА ќе бидат испратени по е-пошта до сите потенцијални понудувачи кои ги примиле документацијата за понудата и го потврдиле учеството во тендерот, вклучувајќи го и описот на барањето, но без да го наведат изворот.

8. Измена на документацијата за понудата

8.1. ОКТА го задржува правото да ги измени документацијата за понудата со издавање Додатоци во кое било време за време на тендерскиот процес.

8.2. Секој вака издаден додаток ќе претставува составен дел од документацијата за понудата и ќе биде доставен писмено или по е-пошта до сите учесници во процесот на тендерот. Потенцијалните понудувачи ќе го потврдат приемот на секој додаток со испраќање e-mail до ОКТА.

8.3. За да им се даде на потенцијалните понудувачи разумно време да го земат предвид додатокот при подготовката на своите понуди, ОКТА може да го продолжи, доколку е потребно и по сопствено дискреционо право, рокот за поднесување на понудите.

Евентуалните дополнителни понуди што ги исполнуваат барањата на овие измени ќе бидат доставени само по барање на ОКТА и во рокот утврден од ОКТА, потпишани од страната што ја потпишува првичната понуда и ќе претставуваат составен дел од првичната понуда.

В. ПОДГОТОВКА НА ПОНУДИТЕ

9. Содржина на понудата

9.1. Понудата ќе се состои од следниве делови:

а) Техничка понуда

б) Финансиска понуда

9.2. Техничката понуда мора да го содржи следново:

а. Тековна состојба – документ кој ги содржи сите релевантни информации за соодветната компанија (структура на компанијата, овластени лица, општи информации за членовите на Управниот одбор, подружниците на компанијата, активностите на компанијата итн.).

б. Потврда за усогласеност на понудените возила со Прилог 3 – податоци за корисникот

в. Потпишана изјава од давателот на лизинг за искуство од минимум 3 години;

г. Потпишана изјава за прифаќање на административни мерки (мерки за здравје и безбедност) – Прилог 4

д. Обезбедување на официјална просечна потрошувачка на гориво L/100 km за сите доставени модели

ѓ. Изјава за периодот на испорака на новите автомобили (во календарски денови од Доделувањето на дозволата)

г. Суд: Законска изјава дека не е издадена неотповиклива судска одлука против раководството на понудувачот во врска со правосилна затворска казна или посебна мерка забрана за управување со моторно возило и дека тие ги почитуваат сите законски документи што ја регулираат оваа област.

ж. Регистрација: Копија од сертификатот за регистрација

з. Законска изјава за отсуство на казни, тужби и забрани за вршење на дејноста, придонеси и други јавни давачки.

ј. Важечка потврда за платени даноци и други јавни давачки,

к. Важечка потврда за непостоење на постапка за извршување,

л. Важечка потврда дека Компанијата не е во стечај или ликвидација,

м. Нацрт-договор и Општи услови

н. Неценовно утврдена копија од финансиската понуда

о. Правилно потпишана декларација со која се потврдува усогласеноста со точките подолу:

- Потврда од понудувачите дека месечната закупна цена ќе ги покрие сите барања согласно Прилог 1.

- Усогласеност со спецификациите и барањата согласно Прилог 3.

- Потврда од понудувачите дека нема да бидат побарани депозитни износи или банкарски гаранции од нивна страна по склучувањето на договорот.

- Потврда дека Закупецот има право да врати без казна возило, за кое има 1 година или помалку до датумот на истекување на договорот.

- Потврда дека Закупецот има право на замена со нови возила во текот на договорниот период без никакви казни.

- Во однос на времето на испорака на нови автомобили, наградениот понудувач ќе обезбеди 9 (девет) привремени автомобили во рок од 30 дена од Писмото за доделување, кои ќе се користат до испораката на новите автомобили. Новите автомобили треба да бидат испорачани најмногу 6 месеци од доделувањето. Привремените автомобили треба да бидат во добра состојба, да ги исполнуваат сите барања од Прилог 1 (месечни сервиси) и Прилог 3 (Податоци за корисникот) и да имаат километража помала од 100.000 км.

- Понудувачите ќе обезбедат време на испорака за секоја марка и модел на возило со техничката понуда.

- Детални информации за понудените автомобили, вклучувајќи, но не ограничувајќи се на конфигурација вклучена во цената, брошури итн.

Сите понудени возила треба да бидат произведени во 2025 година, треба да бидат сосема нови и некористени и да работат на дизел, бензин или хибриден мотор.

Неуспех во поднесувањето на ниту едно од горенаведените документи може да резултираат со дисквалификација на поднесената понуда.

Понудувачите ќе ја достават техничката понуда во запечатен и затворен плик или преку е-пошта заштитена со лозинка како што е опишано во делот Г.

9.3. Финансиска понуда

Финансиските понуди ќе бидат доставени во запечатен и затворен плик доколку се доставени во архивата на ОКТА или преку e-mail заштитена со лозинка како што е опишано во делот Г. Сите

брендови и спецификации треба да бидат наведени за период на закуп од 48 месеци и Прилог 2 со цени во денари без ДДВ.

Финансиските понуди треба да бидат намалени за сите давачки и даноци.

Финансиската понуда ќе биде доставена во хартиена запечатена и затворена коверта или преку е-пошта заштитена со лозинка во посебна означена според делот Г. Неценовен примерок од финансиската понуда треба да биде вклучен и во Техничката понуда.

Понатаму, експлицитно е наведено дека пресметката на цените во врска со оваа понуда е единствена одговорност на Понудувачот.

Добиените единечни цени како што е опишано погоре ќе останат константни и нема да се прилагодуваат во врска со промените во трошоците за, индикативно, а не исцрпно, работна сила, материјали и други трошоци поврзани со Работите, режиски трошоци или слични трошоци во текот на времетраењето на договорот.

Понудувачите треба да понудат цени за СИТЕ возила вклучени во опсегот на ова Барање.

9.4. Сите давачки, даноци (освен ДДВ) и други трошоци поврзани со услугите ќе бидат на товар на Понудувачот според Договорот или од која било друга причина, ќе бидат вклучени во цената и вкупната цена на понудата поднесена од Понудувачот.

9.5. Понудените цени треба да одговараат на следниве услови за плаќање: Фактурите ќе се издаваат месечно. Фактурите ќе бидат намирени во рок од 30 дена по нивното прифаќање и одобрување.

10. Валута на понудата

Цените треба да бидат наведени во денари.

11. Валидност на понудата

Понудите ќе важат за период од 6 (шест) месеци по првичниот рок за поднесување на понудите наведен во 14.2.

D. ПОДНЕСУВАЊЕ НА ПОНУДИ

12. Содржина на понудата и рок за поднесување на понуди

12.1. Понудувачите треба да поднесат потврда за учество со која ја потврдуваат својата намера да учествуваат во тендерот, согласно приложениот формулар, со наведување на името и податоците на лицето за контакт за целата официјална комуникација во врска со тендерот. Потврдата треба да се испрати по e-mail до лицето за контакт на ОКТА, согласно дел А, точка 5.1.

12.2. Заинтересираните понудувачи можат да ја достават својата понуда на два начина

A. Во надворешен запечатен плик со ознака:

„НЕ ОТВОРАЈТЕ! БАРАЊЕ ЗА ПОНУДА бр. 1014/25“
(Наведено во горниот лев агол на пликот)

Два затворени плика треба да се стават во надворешниот плик, имено:

- Првиот плик, кој ќе ја содржи Техничката документација (Прилози наведени во точка 9.2), треба да биде означен со ознаката „ТЕХНИЧКА ПОНУДА“ и името на понудувачот;
 - Вториот плик, кој ќе ја содржи Финансиската понуда (Прилог 2), треба да биде означен со ознаката „ФИНАНСИСКА ПОНУДА“ и името на понудувачот.
- Понудата мора да биде во архивата на ОКТА пред или најдоцна **до 10.12.2025 година до 16:00 часот**.

Понудата може да се достави лично во архивата на ОКТА или по пошта на адресата:

ОКТА АД - Скопје
Ул. 1 бр. 25, н.м. Миладиновци, општина Илинден
1000 Скопје

Б. Преку e-mail

Треба да се достават две одделни папки, имено:

- Првата папка, која ќе ја содржи Техничката документација (документите наведени во точка 9.2), треба да биде означена со „ТЕХНИЧКА ПОНУДА“;
- Втората папка, која ќе ја содржи Финансиската понуда (Прилог 2), треба да биде означена со „ФИНАНСИСКА ПОНУДА“ и мора да биде испратена во форма заштитена со лозинка.

Понудата мора да биде примена на e-mail OktaProcurementDepartment@helpe.gr пред или најдоцна до **10.12.2025 година до 16:00 часот**.

Лозинките на техничките и финансиските понуди треба да се испратат до крајниот рок САМО на следната e-mail SGoridaris@helleniq.gr

ВАЖНО: Лозинките за техничките и финансиските понуди мора да бидат различни една од друга. ПОНУДИТЕ КОИ НЕ СЕ ПОДНЕСЕНИ ВО СОГЛАСНОСТ СО УСЛОВИТЕ ДЕФИНИРАНИ ВО ОВА БАРАЊЕ НЕМА ДА БИДАТ РАЗГЛЕДАНИ

13. Доцнење на понуди

13.1. ОКТА го задржува правото да не ги прифати понудите примени по истекот на рокот, во кој случај понудата ќе му биде вратена на понудувачот без да биде отпечатена.

14. Измени и повлекување на понуди

14.1. Понудувачите можат да ги изменат или повлечат своите понуди по поднесувањето на понудата, под услов ОКТА да добие писмено известување за измена или повлекување („Ивестување за измена/повлекување“) пред истекот на рокот за поднесување.

14.2. Секое Известување за измена/повлекување треба да биде подготвено, запечатено, обележано и доставено со надворешни и внатрешни пликови дополнително означени со „ИЗМЕНА“ или „ПОВЛЕКУВАЊЕ“, соодветно.

14.3. Ниту една понуда не може да се измени по истекот на рокот за поднесување на понудите.

14.4. Известувањето за измена/повлекување треба прецизно да се однесува на понудата што се изменува или повлекува. За да се избегне каква било сомнеж, во случај на измена на понудата, Известувањето за измена/повлекување ќе ги наведе само измените што Понудувачот ги прави во понудата и нема да вклучува повторно поднесување на целата понуда.

Д. ЕВАЛУАЦИЈА

15. Постапка за отворање на понудите и доделување на договорот

15.1. Сите понуди ќе се третираат како строго доверливи. Понудите ќе бидат отворени и оценети во согласност со внатрешните процедури и дискреционо право на ОКТА.

Во текот на првата фаза, придружните документи, правни и технички, доставени од учесниците, се проверуваат со цел да се потврди законитоста на нивното учество и усогласеноста со техничките барања.

ОКТА го задржува правото да побара од понудувачите да достават дополнителни придружни (правни и/или технички) документи во рокот утврден од ОКТА. Доколку релевантните придружни документи не се достават навремено (по налог од ОКТА), ОКТА го задржува правото да ги отфрли релевантните понуди.

За време на процесот на евалуација на понудите, од понудувачите може да се побара да одговорат на прашања и да дадат дополнителни информации за нивната понуда. Понудувачите ќе мора да одговорат писмено во рокот определен од ОКТА (обично не подоцна од три (3) работни дена од датумот на приемот на прашањето); во спротивно, ОКТА го задржува правото да ги отфрли понудите на понудувачите кои не одговориле на време.

Секои понуди кои не се во согласност со условите на понудата може да бидат одбиени, а нивниот плик со финансиска понуда ќе биде вратен без да биде отпечатен.

Финансиските понуди на понудувачите чии технички понуди ќе бидат оценети како квалификувани, ќе бидат отворени, додека пливите со финансиска понуда на неквалификуваните понудувачи ќе им бидат вратени без да бидат отворени.

Доколку Изведувачот по доделувањето одбие да ги потпише релевантните договори во рок од пет (5) дена од датумот на писменото известување, ОКТА го задржува правото да продолжи со изборот на следниот понудувач.

15.2 Прифаќањето од страна на ОКТА на понуда поднесена од понудувачот создава неотповиклива обврска за понудувачот, веднаш по датумот на прифаќање. Понудата ќе се смета за прифатена кога до понудувачот ќе биде испратено Писмо за прифаќање. Датумот на прифаќање преку e-mail ќе се смета за датум на прифаќање на понудата.

16. Доверливост на процесот

16.1 Информациите поврзани со испитувањето, разјаснувањето, евалуацијата и споредбата на понудите и препораките за доделување на договор нема да им бидат откриени на понудувачите или на кое било друго лице кое не е официјално вклучено во таков процес. Секој обид на

понудувачот да влијае врз обработката на понудите или одлуката за доделување на договорот од страна на ОКТА ќе резултира со моментална дисквалификација на неговата понуда.

17. Соопштение за доделување

Доделувањето на договорот ќе биде соопштено од ОКТА до избраниот понудувач писмено во форма на Писмо за доделување (ПДД). По прифаќањето на ПДД од страна на избраниот понудувач, овој документ ќе биде обврзувачки за страните во однос на постигнатите договори. Релевантниот целосно извршен ДОГОВОР ќе биде подготвен и потпишан од двете страни кратко време по потпишувањето на ПДД.

Ф. ДРУГИ УСЛОВИ ЗА ТЕНДЕРОТ

1. Оваа Покана/Тендер изрично не е Договор помеѓу ОКТА и понудувачот, ниту понуда за склучување договор. Без оглед на горенаведеното, одредбите од ова барање за понуда и неговите додатоци ќе се применуваат за сите ситуации што не се регулирани со Договорот склучен од страните.

2. ОКТА не е обврзана да прифати никаква понуда и да го додели ДОГОВОРОТ на понудувачите/понудувачот кој понудил најниска цена.

3. Ништо во ова барање за понуда/тендер, која било понуда или какво било однесување или изјава дадено пред или по објавувањето на оваа покана не треба да се толкува како да предизвикува какви било договорни обврски, изречни или имплицитни, или какви било обврски во капиталот. ОКТА не дава обврзувачки изјави или обврски за тоа како ќе се спроведе процесот на евалуација на понудите.

4. Пред да поднесе понуда, секој Понудувач е одговорен да ги разгледа сите документи од ова барање за понуда и да ги земе предвид сите релевантни локални закони, правила и прописи што можат да влијаат на трошоците, напредокот, извршувањето и завршувањето на предложениот договор.

5. Дополнителни информации/појаснувања за предлозите или презентација може да се побараат од Понудувачот/понудувачите. Сите релевантни трошоци (транспорт, посети на лице место итн.) ќе бидат покриени од Понудувачот.

6. ОКТА го задржува правото:

- да го одложи, продолжи или откаже барањето за понуда во која било фаза од процесот или да го повтори барањето за понуда, по сопствено дискреционо право, без да сноси никаква одговорност кон Учесниците или/и трети страни;
- да прави измени на ова барање за понуда во која било фаза од процесот. Секој амандман ќе биде доставен писмено до сите Учесници и ќе биде дел од Документот за барањето за понуда.

- да ја отфрли и да ја прогласи за несоодветна секоја понуда што не е во согласност со условите од ова барање за понуда.

- да ја отфрли секој понуда добиена по истекот на рокот за поднесување и да ја врати неотворена до Учесникот. ОКТА го задржува правото да направи измени, да го откажува или повторно да го објавува барањето за понуда.

7. ОКТА го задржува правото да отфрли која било или сите понуди, воопшто да не склучува договор со еден добавувач, да склучува договор со повеќе од еден добавувач и да не го доделува договорот на понудувачот со најниска цена.

8. ОКТА може, по сопствено дискреционо право, да обезбеди или побара дополнителни информации до понудувачите, под услов таквите дополнителни информации да бидат испратени до сите понудувачи истиот ден. Овие информации и појаснувања издадени од ОКТА ќе се сметаат за дел од документите на ова барање за понуда и нивните понуди.

9. Мора да се почитуваат сите технички прописи и стандарди.

10. Сите безбедносни прописи предвидени со закон мора строго да се следат.

11. Понудувачите мора да ги третираат сите информации што им ги дава ОКТА како приватни и доверливи и нема да се користат за цели освен за подготовка на нивните понуди.

12. Гаранција: Секој Понудувач разбира дека ОКТА ќе се потпре на информациите содржани во неговите понуди при донесувањето на одлуката во врска со доделувањето на договорот и дека таквите информации експлицитно ги гарантира Понудувачот како вистинити и точни. Понатаму, секој Понудувач ќе обезбеди такви придружни и потврдни информации, пред доделувањето, какви што може разумно да побара ОКТА.

13. Доколку се утврди дека Понудувач дал лажни или заведувачки тврдења или изјави, ОКТА го задржува правото да отфрли во секое време која било понуда поднесена од или во име на тој Понудувач. Понудувачите треба да бидат свесни дека давањето лажни или заведувачки информации е сериозно кривично дело според Кривичниот законик. Кога ќе заврши проценката, ОКТА го задржува правото да започне преговори со избраните Понудувачи како што смета за соодветно во својата фер проценка, со цел склучување на договорот. Најдобрата целокупна понуда, доколку ОКТА ја оцени како задоволителна, може да биде прифатена. Преговорите може да се водат со избрани квалификувани понудувачи од кои, според упатствата на ОКТА, може да се побара да достават ревидирани понуди или во запечатени и затворени пликови или преку е-аукција, според упатствата што ќе ги достави ОКТА.

14. По завршувањето на преговорите, ОКТА веднаш ќе ги извести другите понудувачи кои не биле успешни. Сепак, ОКТА не е должна да даде какво било објаснување за тоа зошто не го доделила договорот на ниту еден од понудувачите учесници.

15. Понудувачите ќе покажат разумна грижа за да спречат какво било дејство или услови, што би резултирало со конфликт со најдобрите интереси на ОКТА и ќе ги почитуваат соодветните деловни стандарди и етика.

16. На понудувачите им е забрането да формираат сојузи или да разменуваат информации во процесот на тендерирање, со што би се оштетиле интересите на ОКТА, а исто така би се исклучило учеството на други понудувачи.

17. Понудувачите мора да откријат во своите понуди за цени какви било потенцијални или фактички судири на интереси што може да ги имаат или може да се смета дека ги имаат во однос на нивните одговорности кон ОКТА и други страни во текот на извршувањето на работите, доколку бидат избрани за успешен понудувач. Идентификувањето на судир на интереси или перципиран судир на интереси нема автоматски да го исклучи понудувачот од разгледување. ОКТА ќе го процени

потенцијалното влијание на конфликтот или перципираниот конфликт во однос на понудата пред да се донесе конечна одлука. Сепак, одлуката на ОКТА за исклучување ќе биде конечна.

18. Понудувачите немаат право да го пренесат, продадат, изнајмат или доделат на трето лице на кој било начин, дури ни преку подизведување или пренос на Договорот или дел од него или права или обврски што произлегуваат од Понудата или Договорот, без претходна писмена согласност од ОКТА.

19. Предлозите и процедурите според ова барање за понуда и договорите што ќе се потпишат потоа ќе бидат регулирани со и ќе се толкуваат во согласност со локалните закони. Секоја разлика, спор или несогласување меѓу страните што произлегуваат во кое било време во врска со кое било прашање може да се Поврзаните согласно процедурите од ова барање за понуда и договорите што треба да се потпишат ќе бидат исклучиво под надлежност на Граѓанските судови на градот Скопје.

20. ОКТА нема да им ги надомести на Понудувачите трошоците за подготовка на нивните понуди и за преговори за Договорот, вклучително и посети на ОКТА.

Казни:

21. Во случај на доцнење според условите за испорака утврдени во договорот, Закуподавачот е должен да обезбеди возило за замена за секој ден доцнење до испораката на новите нарачани возила;

- Без оглед на испораката на возило за замена, доколку Закуподавачот не ги исполни роковите поврзани со испораката на кое било од Возилата, предмет на Договорот, е должен да му плати на Закуподавачот договорна казна во износ од 5% од износот утврден како месечна закупнина, за секој ден на пречекорување на рокот, но не повеќе од збирот на две месечни рати за закуп за конкретното возило. Плаќањето на горенаведената договорна казна нема да влијае на правото на Закуподавачот да бара надомест на штетата предизвикана од таквото неисполнување.
- Казна нема да се пресметува и плаќа доколку непочитувањето на роковите е предизвикано од причини поврзани со Закупецот, договор меѓу страните, виша сила или мерки од надлежни органи.

ОДРЕКУВАЊЕ ОД ОДГОВОРНОСТ

Право на ОКТА да прифати која било понуда и да отфрли која било или сите понуди

ОКТА го подготви овој процес на тендерирање врз основа на моментално достапните информации и го задржува правото да го измени, дополни, промени, прилагоди обемот и/или предметот на работите, да прифати или отфрли која било понуда, да го откаже процесот на лицитирање како целина, во кое било време пред доделувањето на Договорот, без притоа да преземе каква било одговорност кон засегнатиот понудувач или понудувачи или каква било обврска да го информира засегнатиот понудувач или понудувачи врз основа на таквата одлука. Со учеството во овој тендер, сите понудувачи автоматски и безусловно го прифаќаат горенаведеното одрекување од одговорност и се откажуваат од своето право да бараат каква било штета.